



## واحة نفسية

زهراء  
عبد الرحمن عبد الله

### العادات السبع لتحقيق الاستقلال

عزيزي القارئ/ عزيزتي الإقارئة،  
بعد السلام عليكم... هناك سبع عادات يؤدي اكتسابها - خطوة بخطوة - إلى نمو الشخصية نمواً فعالاً منسجماً مع القانون الطبيعي للنمو ، بدءاً من الاعتماد على الغير حتى نحقق الاستقلال بالنفس إلى ان نصل الاعتماد المتبادل وهي مرحلة النضج . وتعرف العادة على انها نقطة الالتقاء ما بين: «المعرفة» (ماذا أفعل ولماذا) و«المهارة» (كيفية الفعل) و«الريغبة» (الدافع لإرادة العمل) وبما أن هذه العناصر الثلاثة ممكن تعلمها «واكر خطوة خطوة وبالصبر» فكذلك العادة الفعالة بالإمكان اكتسابها. والعادات السبعة حسب رأي ستيفن كوفي الخبير النفسي تمثل المبادئ الأساسية للنجاح وهي مترابطة مع بعض... فالعادات الثلاثة الأولى تتعلق بالشخصية والثلاثة التي تليها هي التعبير الخارجي عن الشخصية والوصول إلى تحقيق المنفعة المشتركة... والعادة الأخيرة تساعد على مواصلة التقدم والنمو... ويمكن تلخيص هذه العادات فيما يلي:

العادة الأولى: كن سباقاً ومسؤولاً عن حياتك كثيرين يتحركون وفقاً لما تمليه عليهم الظروف فيحققون أهداف الغير لا أهدافهم ، أما السباقون فحزركهم القيم المنتقاة التي تمثل جزءاً من تكوينهم ، وهم الذين لا يلومون الآخرين على ما يلزم بهم ، فكل ما يحدث لنا نحن مسئولون عنه بشكل أو بآخر، وان عدم المبادرة بضعك في زاوية ضيقة دائمة في مواجهة الطوارئ ولا يترك لك فرصة لاختيار ما تريد، وعلك ان «تفعل لا ان يفعل بك».

العادة الثانية: ابدأ وعينك على النهاية أبداً ولديك فهم واضح وإدراك جيد لما أنت ماضٍ إليه، فعليك ان تعرف أين أنت الآن ؟ وتحقق من ان خطواتك ماضية في الطريق الصحيح وإذا كنا جميعاً نلعب أدواراً متعددة في حياتنا فان تحديد الهدف أو الرسالة يجعلنا أكثر دقة في معرفة الطريق الصحيح.

العادة الثالثة: ابدأ بالأهم ثم المهم نظم أمورك وافعالك على أساس الأولويات ..... الأهم ثم المهم. يجب التركيز على الأمور الهامة وغير العاجلة لمنع الأزمات وليس لمواجهتها ....

ومفتاح الطريق لتحقيق هذا الهدف هو تفويض السلطة والاختصاصات.

العادة الرابعة: فكر في المصلحة المشتركة للطرفين او (مبدأ الفوز للجميع) ليس ضرورياً أن يخسر واحد ليكسب الآخر ، هناك ما يكفي الجميع ، ولا داعي لاختطاف اللقمة من أفواه الآخرين .

العادة الخامسة: حاول أن تفهم أولاً ليسهل فهمك إذا أردت أن تتواصل وتتفاعل حقاً مع من تعاملهم، يجب أن تحاول فهمهم قبل أن تطلب منهم أن يفهموك.

العادة السادسة: التعاون الخلاق كن منتصباً للجماعة عاملاً من أجلها الكلي أكبر من مجموع أجزائه ، لأن نتاج العمل من أجل المجموع سيكون أكبر وأكثر من مجرد حاصل جمع نتاج أعضائه، فمن خلال التعاون الخلاق يصبح ١+١=٤ أو ٧ وربما ١٥٠٠

العادة السابعة: اشحن المنشأ (جدد نشاطك) لكي تكون فعالاً يجب أن تجدد قوتك وقدراتك على صعيد «الجسم ، والعقل ، والروح ، والعاطفة» وهذا يتطلب تنمية الجسم بالرياضة ، وتنمية العقل بالمعرفة والثقافة ، وتنمية الروح بالإيمان والقيم ، وتنمية العواطف بالتواصل مع المجتمع وصولاً إلى المنفعة المتبادلة وشحناً للمكاتب والانتماء.

# جهود السيدة خديجة في الدعوة في العهد المكي بعد نزول الوحي

المواقف الدعوية التي وقفتها السيدة خديجة في هذه المرحلة والتي كان لها الأثر في الحفاظ على سير الدعوة الإسلامية وحماية الرسول صلى الله عليه وسلم من كيد الكفار لما بعث النبي صلى الله عليه وسلم كانت السيدة خديجة أول من آمن بالله ورسوله وصدق محمداً صلى الله عليه وسلم فيما جاء به من ربه وأزره على أمره فكان لا يسمع من المشركين شيئاً يكرهه من رد عليه وتكذيب له إلا فرح الله عنه بخديجة التي كانت تثبته على دعوته وتخفف عنه وتهون عليه ما يلقي من قومه.

إن الإنسان في هذه الحياة كثيراً ما تواجهه المشاكل والهموم والآلام ولو بقي وحده لما استطاع حل هذه المشاكل والتخلص منها لذا فإنه بحاجة لمن يشاركه فيها فيزيل عنه الهموم هذا بالنسبة لعوام الناس فما بالك بالادعية الذي يكون عرضة لهذه المشاكل وذلك بسبب إغراض الناس عنه وإذائهم له فإنه أكثر حاجة لمن يشاركه ذلك وهو بحاجة دائمة لمن يشجعه ويحثه على مواصلة الطريق دون الالتفات إلى هذه الأمور العارضة ، إن أفضل شخص يصلح لهذه المهمة هي الزوج الصالحة المؤمنة الحانية ، فهي أقرب الناس إليه وهي التي تستطيع ان تخفف عنه عبء هذه الهموم وتستطيع ان تحثه على الاستمرار والثبات فيكون لها أثر في نجاح الدعوة وانتصارها ، وتكون بذلك قد شاركت في تبليغ الرسالة عن طريق غير مباشر، وموقف أم المؤمنين رضي الله عنها هو المثل الأعلى.

وكان لإيمان السيدة خديجة بالدعوة أثر بالغ في الدعوة وقولها رضي الله عنها: ( والله إنك لتصل الرحم وتحمل الكل وتكسب المعدوم وتقري الضعيف وتعين على نوائب الحق ) وهذه الكلمات المشرفة بنور الإيمان الفطري النابعة من ضمير طيب إلهاماً من وحي اليقين بمخايل الحقيقة الكبرى في تصور مستقبل محمد صلى الله عليه وسلم وثباته أمام الأعداء ورباطة جأشه في ملاقاتها وتثبته بزيده قوة إلى قوته وإنها تستبعد كل الاستبعاد ما هجس في نفسه صلى الله عليه وسلم إشفاقاً أن تضعف قواه البشرية عن تحمل أثقال ما حُمِلَ من أعباء الرسالة وحرصاً منه صلى الله عليه وسلم على تمكنه من تبليغ رسالة ربه أو تخطي ما تصوره العقبات في سبيل ذلك التبليغ.

نوفل بما له من الخبرة في الكتب السماوية وهو قريب منها لصلة الرحم بينها ولم تذهب إلى غيره من الرهبان واليهود.

وهذا درس ينبغي لنا الاستفادة منه وهو الذهاب إلى أهل العلم ممن نثق فيهم لكي يرشدونا ويوضحوا لنا الخطأ من الصواب وهذا أمر ضروري ومهم يجب وضعه في الاعتبار تأسياً بالسيدة خديجة رضي الله عنها.

### جهود السيدة خديجة في المرحلة السرية:

بدأ النبي صلى الله عليه وسلم يستجيب لأمر الله تعالى فأخذ يدعو إلى عبادة الله وحده ونبذ الأصنام ولكن كل ذلك كان سرّاً حرصاً من قريش التي كانت متعصبة لشركها ووثنياتها فلم يكن عليه السلام يظهر الدعوة في المجالس العمومية لقريش ولم يكن يدعو إلا من كانت تشده إليه صلة قرابة أو معرفة سابقة.

وقد كان أول إجراء حكيم قام به النبي صلى الله عليه وسلم في هذا السياق ضمان بداية سليمة موفقة للدعوة وهو اعتماد وسيلة الاتصال الفردي المبني على المعرفة الشخصية لقابليات الأفراد من جهة ومدى استعدادهم للتجاوب مع الدعوة والانخراط في مواكبتها من جهة أخرى حتى لا يتسرب إليها من ليس في مستواها

من الناس بما يثير حفاظهم ويعبئهم ضد الدعوة ومن

الإشارة اللطيفة المفهومة.

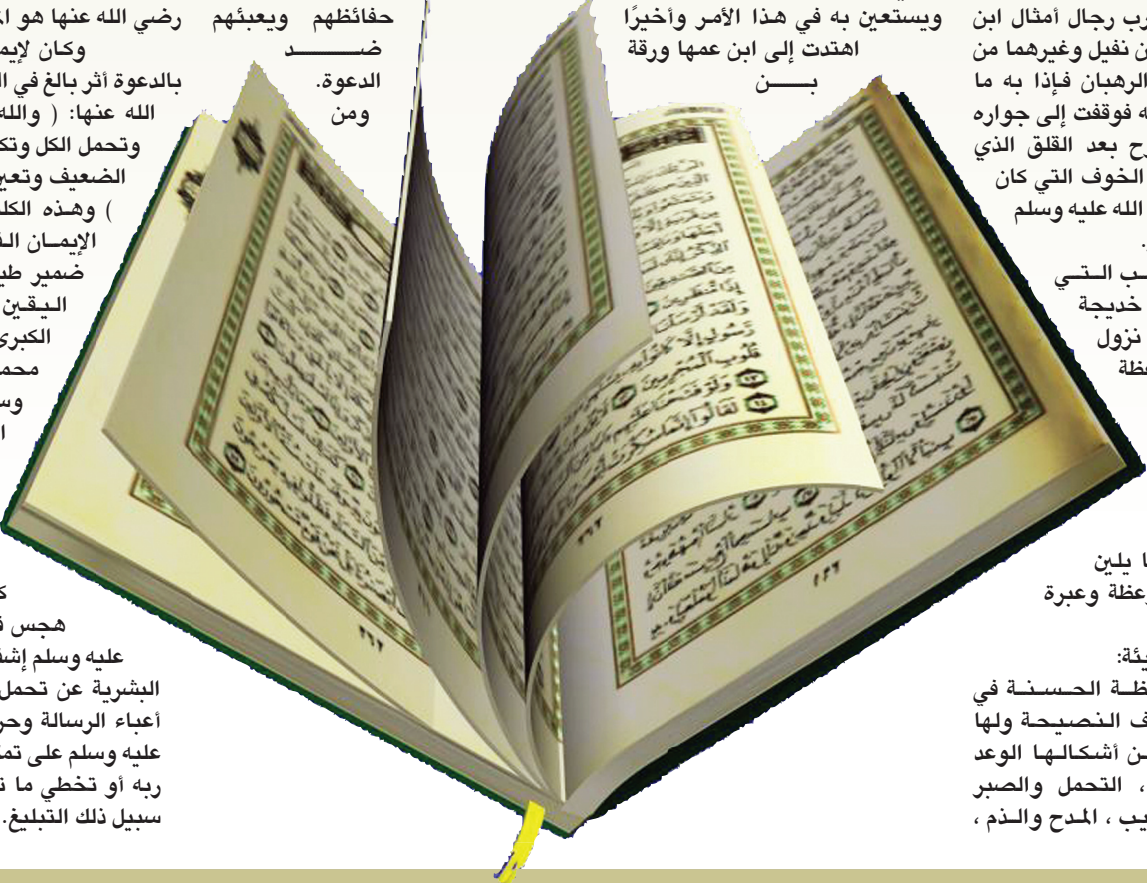
والموعظة الحسنة تنير كوامن النفس وتذبل عنها الغفلة وتحيي فيها الإحساس وتنمي فيها الشعور بالتقصير وتنشئ فيها همة عالية تدفعها إلى الجد والعمل على تغيير السلوك نحو الأفضل والتمسك بالصفات الجيدة والأخلاق الفاضلة والسجايا الحميدة.

السيدة خديجة بنت خويلد رضي الله عنها أعرف الناس بأخلاق النبي صلى الله عليه وسلم لمكانها منه وعشرتها له وإطلاعها على السر والعلانية وقد رأت من أخلاق النبي صلى الله عليه وسلم وشمائله ما يؤكد أنه الرجل الموقف والمؤيد من الله المصطفى من خلقه المرضي في سيرته وسلوكه وأن من كانت هذه أخلاقه وسيرته لا يخاف عليه لمة من الشيطان أو أن يكون به مس من الجن وأن ذلك يتنافى مع ما عرفته من حكمة الله ورافته وسنته في خلقه فقالت في ثقة وإيمان وفي قوة وتأكيد.

(كلا والله ما يخزيك الله أبداً إنك لتصل الرحم وتحمل الكل وتكسب المعدوم وتقري الضيف وتعين على نوائب الحق).

والسيدة خديجة رضي الله عنها كانت امرأة حكيمة فعندما جاءها الرسول صلى الله عليه وسلم وأخبرها بما حدث استخدمت حكمته ورأت أن تستشير في هذا الأمر أهل العلم ، والحكيم هو الذي يحسن اختيار من يستشيره ويستعين به في هذا الأمر وأخيراً اهتدت إلى ابن عمها ورقة

بن



# معجزات الرسول صلى الله عليه وسلم

شابة أي أنها إذ ذاك ليست بكبيرة) فطرحته عنه ثم أقبلت عليهم تشتمهم فلما قضى النبي صلى الله عليه وسلم صلواته رفع صوته ثم دعا عليهم وكان إذا دعا دعا ثلاثاً وإذا سال سال ثلاثاً ثم قال: اللهم عليك بقريش (ثلاث مرات) فلما سمعوا صوته ذهب عنهم الضحك وخافوا دعوتهم ثم قال: اللهم عليك بأبي جهل بن هشام وعتبة بن ربيعة وشيبة بن ربيعة والوليد بن عتبة (اتفق العلماء على أنه غلط وصوابه: الوليد بن عتبة) وأمينة بن خلف وعقبة بن أبي معيط وذكر السابع فلم أحفظه فوالذي بعث محمداً صلى الله عليه وسلم بالحق لقد رايت الذين سمى صرعى يوم بدر ثم سحبوا إلى القليب (القليب هي البئر التي لم تطو وإنما وضعوا في القليب تحقيراً لهم ولئلا يتأذى الناس برائحهم) قليب بدر قال أبو إسحاق: الوليد بن عتبة غلط في هذا الحديث - رواه مسلم

يصلي عند البيت وأبو جهل وأصحاب له جلوس وقد نحرت جزور (أي ناقة) بالأمس فقال أبو جهل: أياكم يقوم إلى سلا (هو اللقافة التي يكون فيها الولد في بطن الناقة) وسائر الحيوان وهي من الإدمية المشيمة) جزور بني فلان فيأخذ فضل في كتفي محمد إذا سجد؟ فانبعث أشقى القوم (وهو عقبة بن أبي معيط) فأخذه فلما سجد النبي صلى الله عليه وسلم وضعه بين كتفيه قال: فاستضحكوا (أي حملوا أنفسهم على الضحك والسخرية) وجعل بعضهم يميل على بعض وأنا قائم أنظر لو كانت لي منعة (أي لو كان لي قوة تمنع أذاهم أو كان لي عشيرة بمكة تمنعني) طرحته عن ظهر رسول الله صلى الله عليه وسلم والنبي صلى الله عليه وسلم ساجد ما يرفع رأسه حتى انطلق إنسان فأخبر فاطمة فجاءت وهي جويرية (تصغير جارية بمعنى

الاستدارة والكثافة لا القدر) فلما توسطت السماء انتشرت ثم أمطرت  
**قال: فلا والله ما رأينا الشمس سبياً**  
قال: ثم دخل رجل من ذلك الباب في الجمعة المقبلة ورسول الله صلى الله عليه وسلم قائم يخطب فاستقبله قائماً فقال: يا رسول الله هلكت الأموال وانقطعت السبل فادع الله بمسكها عنا  
قال: فرفع رسول الله صلى الله عليه وسلم يديه ثم قال: اللهم حولنا ولا علينا اللهم على الأكام (جمع أكمة وهي الرابية المرتفعة من الأرض) والظراب (جمع ظرب وهي صغار الجبال والتلال) ومنابت الشجر فانقلعت وخرجنا نمشي في الشمس - رواه البخاري ومسلم  
**يمهل ولا يمهل**  
عن عبد الله بن مسعود رضي الله عنه قال: بينما رسول الله صلى الله عليه وسلم

**سرعة الإجابة**  
عن أنس بن مالك رضي الله عنه: أن رجلاً دخل المسجد يوم الجمعة ورسول الله صلى الله عليه وسلم قائم يخطب فاستقبل رسول الله صلى الله عليه وسلم قائماً ثم قال: يا رسول الله هلكت الأموال (المراد هنا المواشي خصوصاً الإبل وهلاكها من قلة الأقوات بسبب عدم المطر والنبات) وانقطعت السبل (أي انقطعت الطرق فلم تسلكها الإبل إما لخوف الهلاك أو الضعف بسبب قلة الكلال أو عدمه) فادع الله يغثنا قال: فرفع رسول الله صلى الله عليه وسلم يديه ثم قال: اللهم اغثنا اللهم اغثنا اللهم اغثنا  
قال أنس: ولا والله ما نرى في السماء من سحب ولا قزعة (القطعة من الغيم) وما بيننا وبين سلع (جبل قرب المدينة) من بيت ولا دار قال: فطلعت من ورائه سحابة مثل الترس (هو ما يتقي به السيف ووجه الشبه

**إجابة دعائه صلى الله عليه وسلم**  
كان رسول الله صلى الله عليه وسلم كما وصفه ربه عز وجل : بالمؤمنين رؤوف رحيم - سورة التوبة آية ١٢٨ فكان ينظر إلى أصحابه نظرة الرحمة والشفقة فكلمهم ألم بأصحابه مكروه من عاهة أو مرض أو تفكير في أمر يشغل بالهم أسرع رسول الله صلى الله عليه وسلم بالدعاء لهم للتخفيف عنهم ولكي ينالوا بركة دعوته صلى الله عليه وسلم أما بالنسبة للكفار والمشركين والمعاندين فقد كان رسول الله صلى الله عليه وسلم يدعو عليهم حيث تشدت شوكتهم ويكثر أذاهم وتارة كان يدعو لهم حيث تؤمن غائلتهم ويرجي تالفهم  
وإذا دعا رسول الله صلى الله عليه وسلم لأناس أو دعا عليهم فإنك تجد ما دعا به قد تحقق قطعاً وهذه بعض الأمثلة من دعواته المستجابة صلى الله عليه وسلم